

Propuesta Analítica

Licenciamiento Power BI Premium

MiBus

Omar López

omar.lopez@mibus.com.pa



MiBus

Martinexsa LATAM | Data Team

bigdata@martinexsa.com

<https://www.martinexsa.com/bigdata/>



Propuesta técnica

Componentes del Proyecto

Debido a las necesidades actuales de MiBus, se ofrecen 60 licencias para el uso de Power BI Premium para sus usuarios 365, este licenciamiento provee la mayor cantidad de características a nivel usuario del resto de licenciamientos de Power BI, pudiendo optar por opciones de IA avanzadas. El licenciamiento se dará de manera anual por usuario.

Licenciamiento Power BI

Como alcance de este proyecto se tendrá 60 licencias individuales de Power BI Premium con una duración de 1 año (12 meses).

Martinexsa LATAM | Data Team

bigdata@martinexsa.com

<https://www.martinexsa.com/bigdata/>



Propuesta económica

Propuesta Económica servicios

| Contenido | Cantidad | Precio Unitario | Precio |
|---------------------------------|----------|-----------------|-----------------|
| Licenciamiento Power BI Premium | 60 | USD \$240.00 | USD \$14,400.00 |

* Precios no incluyen IVA, ITBMS, o cualquier impuesto asociado a la venta

Prerrequisitos y consideraciones generales

- Consideración del trabajo 100% remoto
- Se debe tener un punto de contacto para la entrega de las licencias

Servicios fuera de alcance

- Cualquier servicio, tarea o actividad distinto de lo mencionado específicamente en este documento.
- Configuración o instalación de componentes de Hardware o Software no mencionados en este documento.
- Servicios administrados de infraestructura o plataforma
- Modificaciones del código fuente de la plataforma
- La resolución de cualquier problema que haya sido diagnosticado fuera del alcance por parte del proveedor.
- Horas para soporte de solución de problemas.
- Resolución de problemas con Hardware, redes, sistemas operativos u otro tipo de infraestructura.
- Integración con herramientas y sistemas terceros

Martinexsa LATAM | Data Team

bigdata@martinexsa.com

<https://www.martinexsa.com/bigdata/>



Términos y condiciones

La presente propuesta incluye únicamente lo definido en cada una de las secciones descritas en el documento y cualquier requisito que no se encuentre explícitamente listado queda fuera del alcance de la misma. La propuesta está sujeta a los términos y condiciones descritos a continuación. (1) Los precios se encuentran expresados en USD (dólares de Estados Unidos) a menos que el cuadro de propuesta económica indique otra moneda, como quetzales. (2) Si se requiere aplicar tipos de cambio de dólares hacia alguna moneda local será Martinexsa quien defina la tasa, en el caso de quetzales será al menos de 8 a 1. (3) Los precios no incluyen IVA, Impuesto de Venta ni ningún otro impuesto asociado a la legislación del país, a menos que el cuadro de propuesta económica indique lo contrario. (4) Los precios y descuentos otorgados son exclusivos de la presente propuesta y tienen efecto únicamente en este documento. No se pueden utilizar ni tomar de referencia para futuras negociaciones. (5) El precio final de la propuesta puede variar dependiendo de cambios en el alcance y/o cambios en los requerimientos. (6) No se pueden separar los ítems de la propuesta económica, el precio de la misma viene definido por la contratación de todas las partes que la conforman. Si se requiere contratar ítems separados se debe solicitar una propuesta económica para cada uno. (7) Ningún entregable de Martinexsa puede ser reproducido o comercializado por el cliente, esto incluye código fuente de modelos analíticos. Tampoco pueden ser compartidos con personas externas a la organización del cliente. (8) Martinexsa se reserva el derecho de solicitar al cliente cartas de referencia de los proyectos trabajados una vez hayan sido finalizados. (9) Todas las condiciones de pago se encuentran definidas en los siguientes incisos, a menos que se haya pactado un plan de pagos con el cliente y se vea reflejado en la propuesta económica. (10) La vigencia de esta propuesta es 15 días hábiles posterior a la fecha de emisión de la misma, fecha para la cual deberá contarse con la orden de compra, o contrato firmado en su defecto. En caso de expirada, se debe solicitar la propuesta nuevamente y esto puede impactar en los precios y descuentos reflejados.

Para la contratación de licencia y soporte de plataformas de datos Cloudera (CDP, CDH, CDF, CDSW), los términos de soporte son directos con el fabricante y bajo las condiciones que estipula en su sitio web. La modalidad y versión a contratar están descritas en la sección de propuesta económica y no incluyen servicios administrados sobre las plataformas a menos que se encuentren cotizados ítems específicos para esto. En plazo de contratación es regularmente por un año con renovación anual y las condiciones de pago son 100% por anticipado a la generación de la licencia. Si la propuesta incluye varios años se deben pagar todos los años por anticipado a menos que la propuesta indique un plan de pagos distinto. La vigencia de la licencia empieza a correr desde la fecha indicada en la propuesta. Si se van a sincronizar distintos paquetes de suscripciones debe venir indicado en la propuesta económica un ítem de co-término que hace referencia a los meses adicionales para emparejar el licenciamiento.

Para los servicios de instalación, configuración e implementación de plataformas Cloudera (CDP, CDH, CDF, CDSW) se requiere que el cliente proporcione todos los requisitos previos a comenzar la instalación. Además, el cliente deberá proveer conexión de red entre todos los nodos del clúster, proveer conexión remota al equipo de Martinexsa y acceso a internet temporal desde el clúster para hacer la descarga de paquetes. Estos servicios son individuales para cada una de las plataformas y ambientes, por tanto, la propuesta económica debe tener detallado el alcance de la plataforma que será implementada. El stack de herramientas Cloudera de gobierno y seguridad son ítems aparte en la propuesta económica y no se incluyen por defecto. La implementación se da por finalizada 24 horas después de enviado el estado de salud de la instalación. Las condiciones de pago para estos servicios son 100% por anticipado, a menos que se indique un plan de pago distinto en la sección de condiciones de pago.

Para la contratación de proyectos de Analítica, Ciencia de Datos o Inteligencia Artificial; se define un calendario provisional para los tiempos de entrega que puede variar dependiendo de la definición final del proyecto. El costo de los proyectos son estimados a partir de las horas-hombre dedicadas al diseño, desarrollo, implementación y puesta en producción. El proyecto comienza con un kick-off oficial en conjunto con el cliente. Se solicita al cliente el acceso ilimitado a las fuentes de información de relevancia para el proyecto, guardando la confidencialidad respectiva. Se solicita también un punto de contacto de parte del cliente, dedicado al proyecto y a gestionar los requerimientos internos del cliente que Martinexsa solicite como consecuencia del trabajo a realizar. Martinexsa asignará un PM para que pueda gestionar el proyecto y la comunicación con el cliente. Cualquier retraso en las actividades asignadas al cliente implicarán un retraso en el proyecto y será notificado por el PM de Martinexsa. Las fuentes de datos a utilizar en el proyecto se limitan a las descritas en la propuesta, a menos que Martinexsa decida ampliar el alcance. Ampliar el alcance en cuanto a fuentes de información puede incurrir en costos adicionales al proyecto. Para estos proyectos Martinexsa no es responsable de ningún componente tecnológico de hardware, software o suscripciones vigentes necesarios para ejecutar el proyecto, entendiendo que los mismos son insumos provistos por el cliente y asumiendo que se encuentran configurados bajo las mejores prácticas. Así mismo, que los recursos tecnológicos sean los suficientes, según solicitud de Martinexsa, para la puesta en producción del proyecto. El cierre del proyecto se hará 24 horas después de la presentación final de resultados, una vez que el proyecto haya quedado implementado y puesto en producción de acuerdo a lo definido en la contratación. El soporte y mantenimiento del modelo, posterior a la implementación, queda del lado del cliente; a menos que sea solicitado un ítem de "soporte y mantenimiento anual" y este se encuentren incluido de forma individual dentro de la propuesta económica. Las condiciones de pago para estos proyectos son 100% por anticipado, a menos que se indique un plan de pago distinto en la sección de condiciones de pago.

Para la contratación de entrenamientos y capacitaciones. La modalidad que se cotiza por defecto es impartida por consultores certificados de Martinexsa. Esa modalidad es en español y puede ser presencial o remota, dependiendo de lo detallado en la propuesta económica. El contenido y los horarios son pactados en conjunto con el cliente para un máximo de 10 personas, a menos que la propuesta económica contemple una cantidad distinta de participantes. Las propuestas de entrenamiento no incluyen ningún costo de T&L (pasaje, hospedaje, movilización y viáticos) a menos que la propuesta económica incluya un ítem separado con esta información. La logística de ubicación, recursos tecnológicos, parqueo y demás corre por parte del cliente, a menos que la propuesta económica incluya un ítem específico para estos temas. Si se requiriera, se puede solicitar incluir en la cotización la sala de capacitaciones de Martinexsa, la cual se encuentra disponible bajo demanda con los recursos necesarios para impartir estos entrenamientos. Las capacitaciones impartidas por Martinexsa incluyen un diploma de participación a todos los asistentes al final del curso y con esto se da por finalizado el servicio. Para los cursos impartidos directamente por Cloudera; las condiciones, horarios y contenido están definidos en la página del fabricante y vienen descritos en la sección de propuesta económica en caso haya sido requerida su cotización. En este caso toda la

Martinexsa LATAM | Data Team

bigdata@martinexsa.com

<https://www.martinexsa.com/bigdata/>



logística corre por parte del cliente y la gestión del instructor y fechas la hace el cliente directamente con Cloudera. Ni los entrenamientos de Cloudera ni los de Martinexsa incluyen ningún voucher para tomar Evaluación de certificación, a menos que se incluya una línea específica para esto en un ítem de la propuesta económica. Las condiciones de pago de todos los entrenamientos son 100% por anticipado, a menos que se indique un plan de pago distinto en la sección de condiciones de pago.

En caso de contratar horas de servicios profesionales para desarrollo o soporte sobre plataformas Cloudera o proyectos de Ciencia de Datos, el cobro se hace por cantidad de horas basadas en un esquema escalonado. Las actividades que incluyen y las que no incluyen estas horas se encuentran definidas en el documento de propuesta. Los horarios de atención de estas horas son bajo un esquema 8x5 en horario laboral, a menos que la propuesta económica indique lo contrario. Al no ser horas críticas se deben solicitar con al menos 48 horas hábiles de anticipación para poder ser atendidas, a menos que la propuesta económica indique un escenario distinto. Si las horas contratadas son consumidas en su totalidad se debe contactar a su asesor para cotizar horas adicionales previo a atender nuevas solicitudes. Las horas contratadas vencen luego de un año desde la fecha de su contratación y ya no pueden ser utilizadas, a menos que la propuesta económica indique lo contrario. Las condiciones de pago para estas horas adicionales son 100% por anticipado, a menos que se indique un plan de pago distinto en la sección de condiciones de pago.

Para los proyectos que son en modalidad “Analytics as a service”, la vigencia del contrato debe ser al menos de 1 año, a menos que se especifiquen tiempos menores en la propuesta económica. Esto implica 12 pagos mensuales del servicio. Las renovaciones también se hacen de forma anual, a menos que se pacte un esquema distinto de renovación. El servicio incluye la utilización a estilo “caja negra” de plataforma analítica en la nube y el costo de desarrollo, implementación, soporte y mantenimiento de modelos analíticos en dicha plataforma. La distribución del costo para cada ítem se hará según lo descrito en la propuesta económica. Si se contratan horas individuales en este esquema, el uso y distribución de las mismas es independiente a la modalidad de pago. Esto indica que las horas se pueden acabar en un plazo menor a la cantidad de meses pactados a pagar en el contrato. Las renovaciones anuales se hacen de forma obligatoria sobre la plataforma analítica en la nube. Los pagos deben comenzar desde el primer mes de desarrollo, a menos que se haga un plan de pagos distinto. Existe una limitación en cuanto a la cantidad de información que se puede alojar en este servicio, esta limitación estará definida en la propuesta y exceder este límite puede incurrir en costos adicionales. Una vez finalizado un contrato anual el cliente puede optar por bajar la información a una arquitectura propia, pero debe incurrir en los costos de movimiento de información. Ahora bien, el modelo es propiedad compartida del cliente y puede bajarlo sin ningún costo. Si requiriera implementarlo localmente se debe cotizar por aparte un ítem referente a migración de modelo analítico y este debe reflejarse en la sección de propuesta económica. Las condiciones de pago para este servicio son de forma mensual con la fecha exacta a pactar con el cliente. Cualquier modelo o desarrollo sobre la plataforma dejará de funcionar si el pago de la plataforma y soporte dejan de estar vigentes.

Para otros assessments puntuales, como Data Strategy o Big Data Discovery Workshop, todas las secciones, contenido y condiciones vienen descritas en la propuesta. Hay actividades que se hacen de forma presencial y otras de forma remota, la distribución y modalidad de las actividades se describe también en la propuesta. La consultoría se da por finalizada una vez entregado el documento con los resultados o realizada la presentación, si es que aplica. Las condiciones de pago para estas consultorías son 100% por anticipado, a menos que se indique un plan de pago distinto en la sección de condiciones de pago.

Martinexsa LATAM | Data Team

bigdata@martinexsa.com

<https://www.martinexsa.com/bigdata/>



Aceptación de la propuesta

Firma: _____

Sello de la empresa: _____

Nombre de la persona que autoriza: _____

Fecha: _____

Esperando que el presente documento sea de su entera satisfacción, quedo a su disposición para ampliar cualquier información,

Atentamente,

Francesco Petrone
Account manager
Martinexsa Panamá
fpetrone@martinexsa.com
+507 6528-0882

Martinexsa LATAM | Data Team

bigdata@martinexsa.com

<https://www.martinexsa.com/bigdata/>

